

## TERMINOS DE REFERENCIA

**Empresa:** CACAO VERAPAZ, S.A.

**Fecha:** 21/11/16

**Puesto:** Gerente General (Managing Director)

**Lugar de trabajo:** Sede ubicada en Coban, Alta Verapaz; Operaciones en el Sur de Peten, Franja Transversal del Norte, Polochic, Izabal y Costa Sur.

### **Descripción de la empresa:**

Cacao Verapaz, S.A. es una empresa establecida en la región de Alta Verapaz, que facilita el desarrollo de la cadena de producción y procesamiento de cacao y especialmente los procesos de vinculación a los mercados internacionales para la exportación. Se enfoca especialmente en el trabajo con asociaciones en comunidades indígenas y con fincas privadas. Cacao Verapaz es un subsidiario de una empresa madre, Uncommon Cacao ([www.uncommoncacao.com](http://www.uncommoncacao.com)).

### **ENFOQUES DEL TRABAJO:**

1. Desarrollar e implementar la estrategia empresarial de Cacao Verapaz, en colaboración con el equipo de Uncommon Cacao, incluyendo estrategias de expansión de trabajo con cacaoteros, manejo de flujo de caja, el presupuesto anual para la empresa, y proyecciones hacia el futuro.
2. Responsable de ventas de cacao a mercados internacionales y domesticos, incluyendo control de calidad y trazabilidad del cacao.
3. Gerenciar internamente el equipo y asuntos empresariales de Cacao Verapaz, incluyendo plan de gerencia y directamente supervisando y cultivando liderazgo en los gerentes departamentales de Cacao Verapaz.
4. Apoyar al equipo de Cacao Verapaz en el desarrollo y cultivación de buenas relaciones con proveedores de cacao.

### **TRABAJO EN DETALLE:**

1. Desarrollar e implementar la estrategia empresarial de Cacao Verapaz, en colaboración con el equipo de Uncommon Cacao, incluyendo manejo de flujo de caja, el presupuesto anual para la empresa, y proyecciones hacia el futuro.
  - a) Elaboración e implementación del presupuesto anual
  - b) Análisis y estrategia de flujo de caja de la empresa
  - c) Monitoreo del presupuesto e indicadores financieros
  - d) Revisión mensual de los indicadores financieros de la empresa y aspectos generales relacionados al funcionamiento de la empresa.
  - e) Análisis de estados financieros trimestrales y anuales en colaboración el gerente administrativo y el equipo de Uncommon Cacao.
2. Responsable de ventas de cacao a mercados internacionales y domesticos, incluyendo control de calidad y trazabilidad del cacao.
  - a) Coordinación con representantes de Uncommon Cacao y otros mercados en ventas y exportaciones de cacao
  - b) Aseguración de control de calidad y trazabilidad de lotes de exportación, incluyendo trabajo con el equipo de calidad de Cacao Verapaz y el mercado para hacer proyectos innovadores en calidad y trazabilidad.
  - c) Comunicación sobre proyecciones de cacao para las diferentes cosechas para cada lote

- d) Reuniones mensuales con todo el equipo de Cacao Verapaz para el monitoreo de las compras de cacao e indicadores de calidad
  - e) Coordinar con el equipo para recibir visitas de chocolateros, compradores, y otros visitantes y asegurar la preparación del equipo para cumplir con el itinerario.
- 3 Gerenciar internamente el equipo y asuntos empresariales de Cacao Verapaz, incluyendo plan de gerencia y directamente supervisando y cultivando liderazgo en los gerentes departamentales de Cacao Verapaz.
- a) Manejar el sistema de gerencia transparente de la empresa, incluyendo los KPIs internos y externos (con Uncommon Cacao).
  - b) Supervisar los gerentes departamentales, incluyendo reuniones semanales.
  - c) Coordinación con el equipo técnico para seguimiento y evaluación de control de calidad.
  - d) Coordinación con el equipo contable y financiero para análisis de aspectos contables y financieros de la empresa.
  - e) Tener reuniones mensuales con el equipo de Liderazgo de Cacao Verapaz para desarrollar estrategia y tener canales de comunicación abiertas.
- 4 Apoyar al equipo de Cacao Verapaz en el desarrollo y cultivación de buenas relaciones con proveedores de cacao, incluyendo el desarrollo de estrategias de expansión de trabajo con cacaoteros.
- a. Encargado de negociación de precios de compra de cacao
  - b. Crear estrategias de expansión de cartera de proveedores
  - c. Desarrollar las proyecciones al futuro de producción de cacao, en colaboración con el equipo técnico de Cacao Verapaz
  - d. Estar buscando nuevos proveedores de cacao que caben dentro de la estrategia empresarial de Cacao Verapaz
  - e. Apoyar al equipo técnico en mantener buenas relaciones con proveedores.

**TERMINO:** Este puesto es de 2 años, con un contrato que estará abierto para revisión en Diciembre de 2018.

**COMPENSACION:** Este puesto recibirá un pago de acuerdo a experiencia, más prestaciones de ley, IGSS, vacaciones, días pagados de enfermedad bajo la ley Guatemalteca. Este puesto no tiene seguro de salud ni de vida adicional.

**REQUISITOS:**

- Licenciado en Administración de Empresas o carrera afín con maestría en administración de empresas/finanza; Ingeniero Agrónomo, idealmente con experiencia en el cultivo de cacao
- Bilingüe Español – Inglés
- Mínimo 2 años de experiencia en Gerencia Administrativa o puestos similares
- Experiencia con Excel, Word, y otros programas informáticos
- Deseable con experiencia con programas contables y financieros en inglés y español
- Experiencia en exportaciones con enfoque de cadenas de valor.
- Proactivo, competitivo, responsable, honesto, actitud empresarial
- Conocimiento del cultivo y procesamiento del cacao
- Estar disponible en cualquier momento
- Estar dispuesto a trabajar bajo presión y con resultados

**COMO APLICAR**

Enviar su CV y una carta explicando su interés en el puesto y porqué usted sería un candidato/a espectacular a:

[emily@cacaoverapaz.com](mailto:emily@cacaoverapaz.com)

**FECHA LIMITE:** 7 Diciembre 2016